

# Mobile Sales

Más que un Catálogo interactivo: Gestor de Pedidos y CRM Móvil, Venta Omnicanal (presencial/remota), Analítica y KPI's, todo Integrado con Sage... el 'All in one' que estabas buscando!

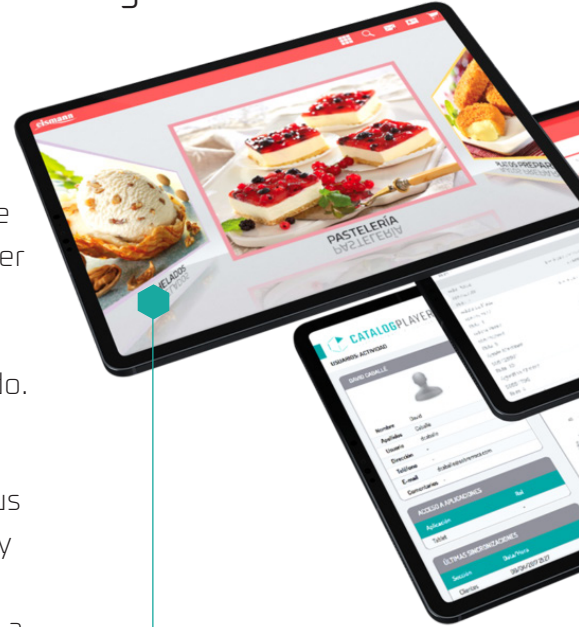


## El problema

Muchos equipos de ventas no están lo suficientemente adaptados digitalmente para aprovechar la tecnología para vender más y mejor. Además pasan cerca de un 25% de su tiempo buscando material disperso, ilocalizable y/o poco actualizado.

## La solución

Con nuestra solución para ventas B2B tus comerciales presentarán tus productos y servicios de forma interactiva, realizarán pedidos, planificarán tareas y accederán a los datos e interacciones con tus clientes. Todo rápida e intuitivamente desde sus tablets, Integrado en todo momento con Sage.



Todo lo que **tus comerciales necesitan** para salir a vender



# Beneficios del producto Mobile Sales



- #1 Tu equipo comercial **venderá más y mejor**
- #2 **Información de valor** sobre lo que ocurre durante la visita
- #3 **Aumenta la productividad** de tus comerciales
- #4 **Automatización** y rapidez en las tareas comerciales
- #5 **Mejora de la imagen** corporativa de tu empresa
- #6 **Fácil adopción** de la herramienta por parte del equipo
- #7 **Reducción de errores** administrativos
- #8 Ganarás opciones de **upselling** y **crossselling**

## El Ciclo Comercial Aumentado

### Nuestro punto diferencial

A diferencia de otros software o CRM que controlan una parte del proceso, la de CatalogPlayer cubre todo el ciclo comercial. La plataforma cubre las distintas etapas del ciclo comercial en un único canal de forma integrada. De esta manera la empresa puede tener mayor control sobre todo el ciclo comercial y cuidar cada punto de contacto con el cliente.



Algunos de los clientes que usan este producto:



Integraciones con:



CONTÁCTANOS PARA RECIBIR EL DOCUMENTO EXTENDIDO

PIDE UNA DEMO