

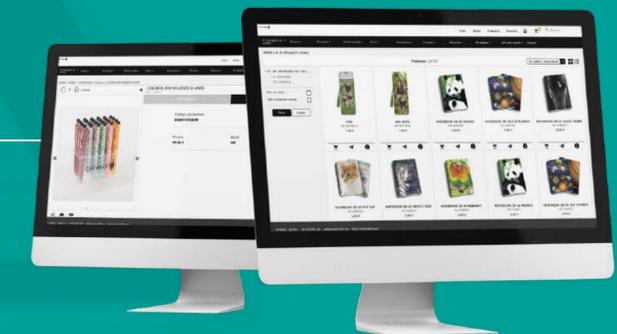
Sage Tech Partner

 **CATALOGPLAYER**
Certified Partner



PORTAL DE VENTA B2B

Completo y potente portal de comercio electrónico B2B, para fabricantes y mayoristas, integrado con SAGE, que **optimiza el proceso de venta online y fideliza a tus clientes.**



Portal de Venta B2B

Es importante que el cliente tenga acceso a un sistema que le permita realizar acciones por cuenta propia después de la visita comercial o para negocios sin equipo de ventas en movilidad.

Este portal profesional ecommerce B2B es un sistema de venta 24/7, para que tus clientes puedan comprar en cualquier momento. Está especialmente diseñado para

facilitar los procesos de pedidos en línea y fomentar relaciones duraderas con los clientes, en empresas de cualquier sector y dimensión.

Es el complemento perfecto para el producto Mobile Sales, debido a que funciona de forma integrada y desatendida, y de este modo puedes seguir vendiendo fuera del horario comercial.

Integrado con tu ERP:



A quién va dirigido?

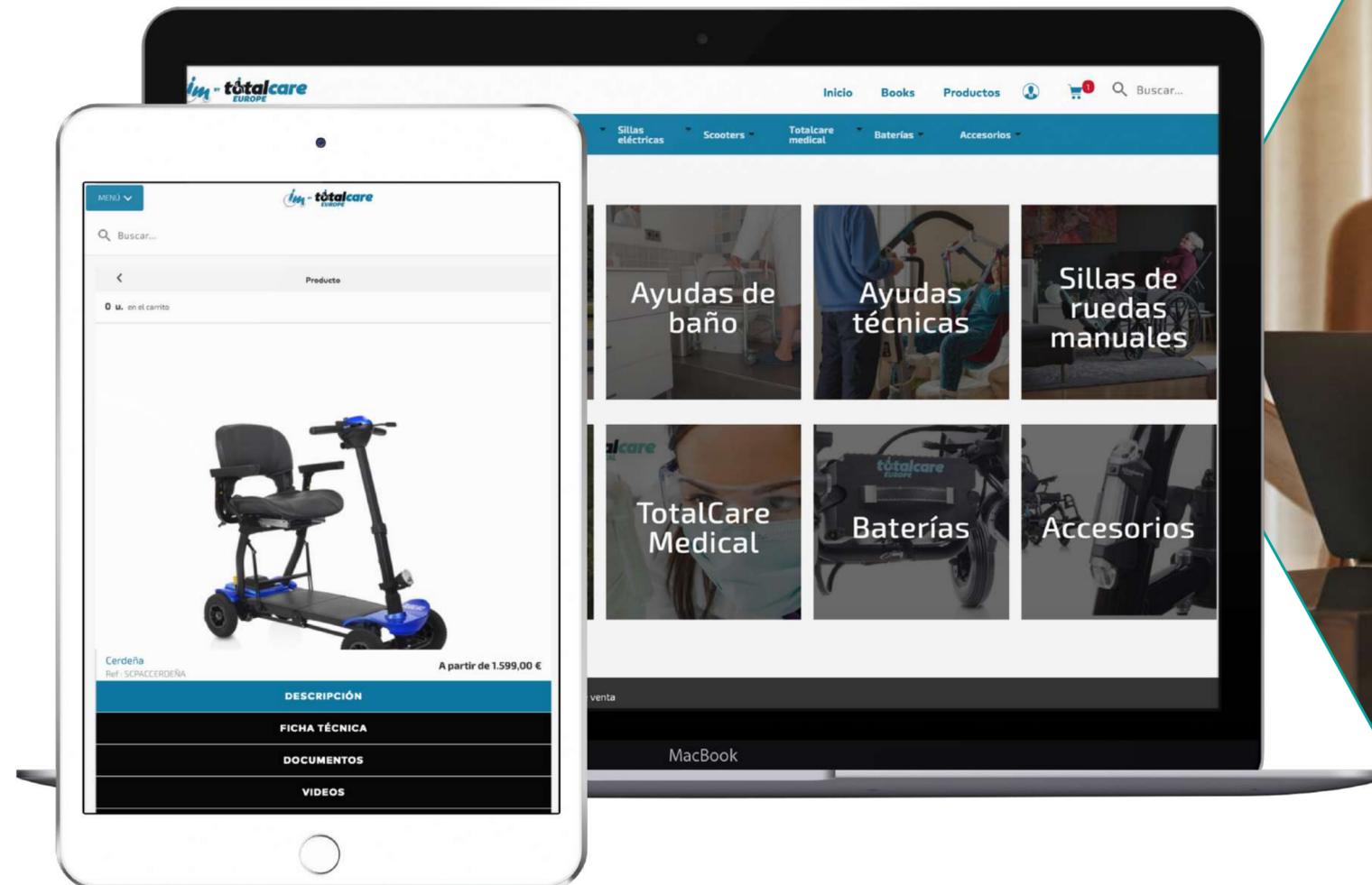
Empresas fabricantes y distribuidores de productos y servicios con equipos de ventas B2B.

Algunos de los clientes que usan este producto:



Tu tienda online para ventas B2B

Todo tu catálogo comercial online para facilitar la venta en negocios B2B, con acceso privado y reporte automatizado de la actividad realizada por los clientes. **Gestionado desde tu panel de Administración y todas las métricas disponibles en el panel de Analítica.**





Características generales:

Un Ecommerce B2B a tu medida



Portal privado para clientes

Sin límite de usuarios registrados (clientes o distribuidores) e integrados con tu ERP de Sage. Credenciales por cliente que le permiten acceder a su entorno personalizado, para ver el catálogo de productos y realizar pedidos.



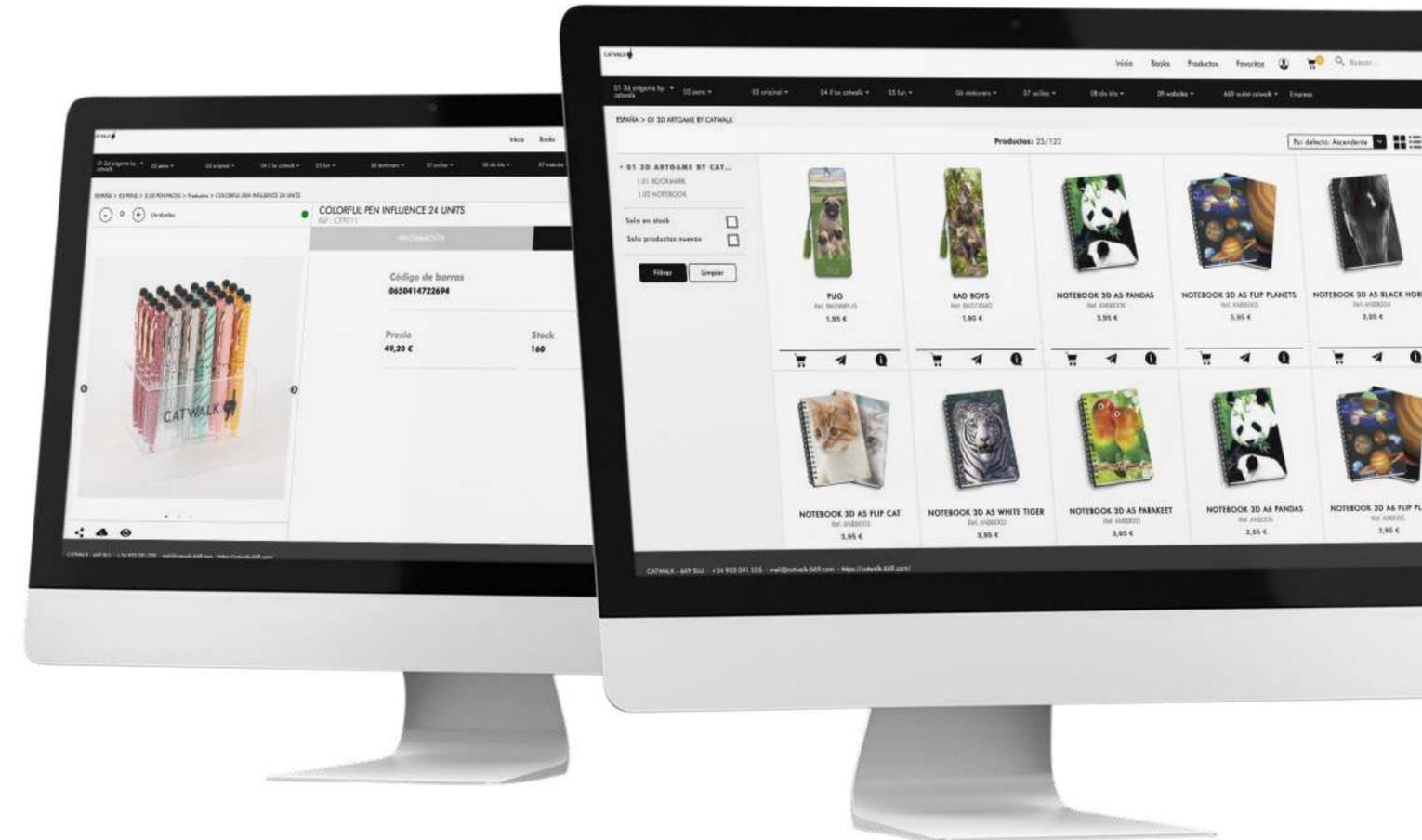
Datos integrados con tu ERP de Sage

Todos los datos de catálogos, productos, clientes y stock sincronizados y actualizados con tu ERP de Sage, para centralizar el mantenimiento del contenido y BBDD.



Contenidos y tarifas personalizadas

El cliente únicamente tendrá acceso a los catálogos o productos sobre los que tenga permiso. En el entorno del cliente se aplican los precios, descuentos y condiciones concretas de cada usuario.





Interfaz y funcionalidades a medida

Personalización gráfica y adaptación de los estilos de la interfaz web a la imagen corporativa de la compañía. Admite evolutivos personalizados en las funcionalidades para adaptarlo mejor a las necesidades de tu negocio.



Contenido segmentados y compartible

Permite crear catálogos genéricos orientados a segmentar la oferta por tipo de cliente o ciclo de venta. El cliente o distribuidor puede descargar o compartir información con terceros, obteniendo trazabilidad.



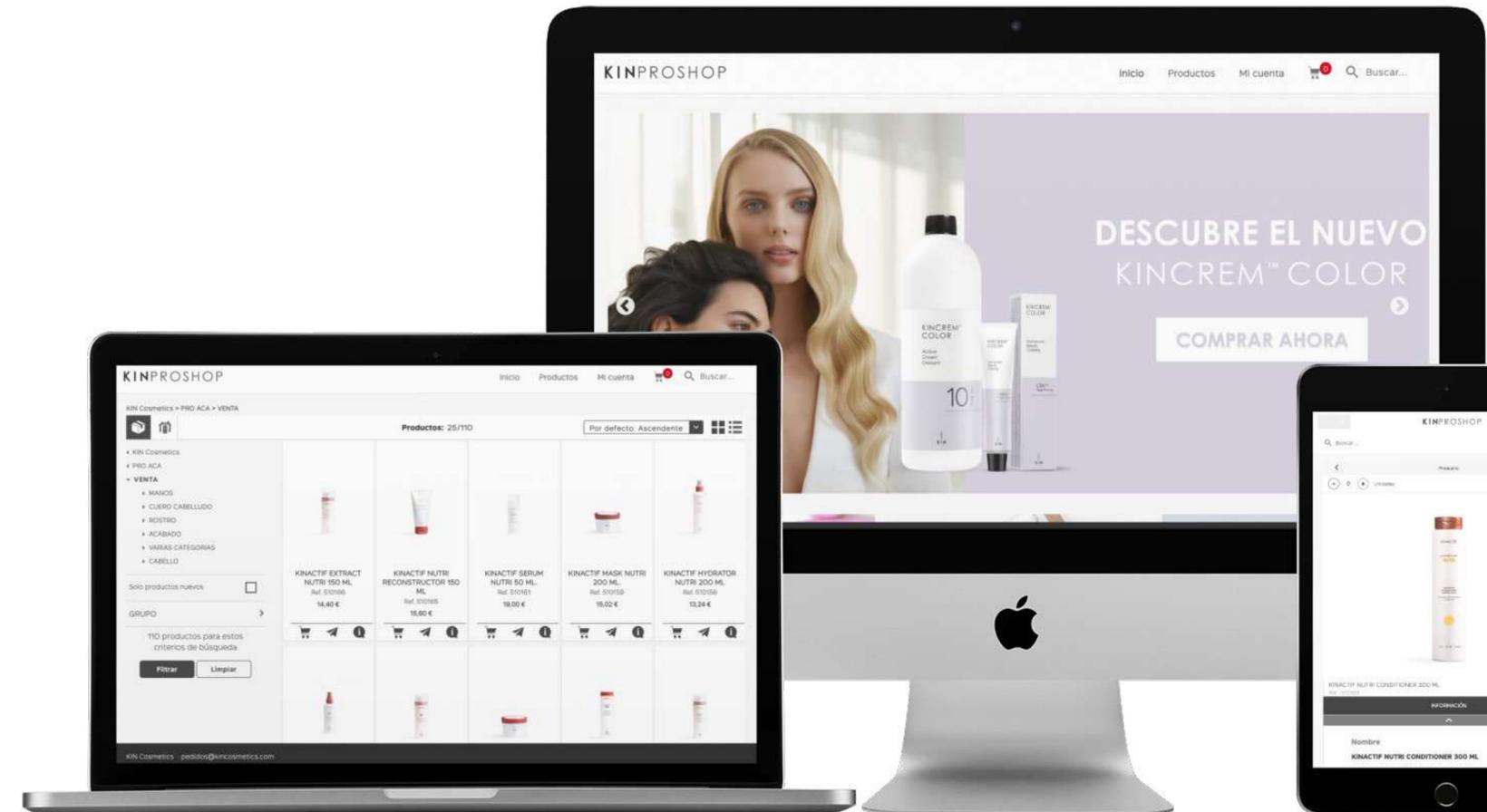
Área privada de clientes

El cliente puede consultar su historial de compra e incluso repetir pedidos de reposición. También descargar en cualquier momento sus facturas y albaranes de compra.



Multidispositivo, multiidioma

Diseño responsive para facilitar el acceso a los clientes desde cualquier tipo de dispositivo: ordenadores, tablets o smartphones. También puede disponer del catálogo en diferentes idiomas.



Beneficios Portal de Venta B2B

#1

Fidelización del cliente facilitando nuevos canales de compra

#2

Facilita el proceso de pedidos recurrentes

#3

Libera el equipo comercial y el departamento administrativo

#4

Vende 24/7 también en horario no comercial

#5

Permite automatizar procesos y evitar errores

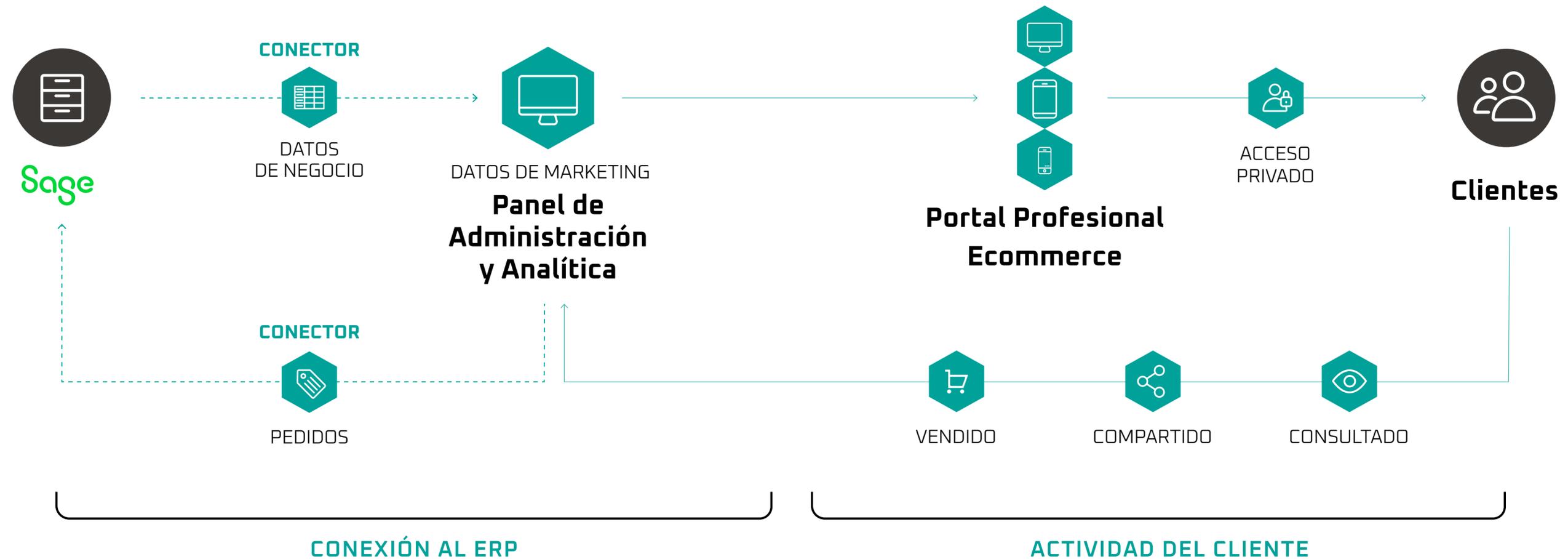
#6

Obtención métricas de navegación y compra



Esquema funcional

Portal de Venta B2B + Sage 200





CATALOGPLAYER

SMART CONTENT · BUILD SALES